



Nella foto da sinistra: Claudio Buttà (Direttore della promozione ALDES Italia), Giuliano Dall'O' (Direttore Generale di SACERT) e Alvisè Corsato (Direttore Commerciale ALDES Italia)

SACERT: Come la certificazione energetica, cogente o volontaria, ha influito sulla promozione e vendita dei vostri prodotti per la ventilazione meccanica controllata?

CORSATO: In questo ultimo anno e mezzo abbiamo riscontrato un trend positivo nelle vendite dovuto senz'altro allo sviluppo di una cultura tecnica più attenta all'efficienza energetica, sicuramente aiutata anche a livello legislativo e cogente. In questi casi, la proposta agli operatori del settore di prodotti e sistemi per la ventilazione meccanica controllata riesce a diventare più incisiva e convincente, soprattutto per il miglioramento della classe energetica. Quindi la certificazione diventa necessaria, anche se c'è bisogno di lavorare molto sull'informazione culturale alla gente comune.

BUTTÀ: In Lombardia la cogenza della certificazione ha influenzato moltissimo la sensibilizzazione alla tematica energetica. ALDES ha sentito questo cambiamento anche a livello commerciale con un trend di crescita delle vendite. Gli operatori e le imprese di costruzione risultano sensibili all'efficienza energetica, soprattutto in vista delle future certificazioni degli edifici ancora in fase di progettazione. La richiesta si orienta verso sistemi a doppio flusso con recuperatore di calore, questo dimostra che non solo è cresciuta la cultura dell'efficienza, ma anche la pretesa di migliori prestazioni.

Per informazioni

SACERT®

C.so di Porta Vittoria, 27 - 20122 Milano (MI)

Tel. 02 7740 3543 - Fax 02 400 40 820

marketing@sacert.eu - www.sacert.eu